

Laval, le 7 septembre 2012

Le mentorat entrepreneurial : un puissant antidote

La rentrée des entreprises de l'Incubateur de la Technopole de Laval sera sous le signe du mentorat entrepreneurial. Les 35 "pépites" accompagnées par l'incubateur de Laval Mayenne Technopole se retrouveront le jeudi 13 septembre pour une journée dédiée aux startups avec en fil rouge : comment accélérer et sécuriser la croissance des jeunes entreprises ? Focus sur le parcours de deux jeunes entrepreneurs de l'incubateur de Laval Mayenne Technopole (LMT).



Lancée en avril 2010, Red Motion commercialise une gamme de guidons flexibles, appelée Baramind. Du prototype bricolé dans le garage, à la validation produit, Baramind est aujourd'hui reconnu par les pratiquants intensifs de VTT pour sa technologie innovante.

*François Mermoud,
dirigeant associé de RED MOTION*

Alors qu'ils étaient encore étudiants, Nicolas Seynaeve et François Mermoud, ont été remarqués pour leur approche innovante des équipements sportifs par l'étude du mouvement. Les deux jeunes ingénieurs ergonomes ont reçu plusieurs récompenses dont le Prix Idenergie (accompagnement (8 mois) d'une valeur de 25 000 €), et le Prix financier Idenergie de 20 000 € décerné par Laval Mayenne Technopole en 2009. Ces deux Prix ont marqué l'entrée des deux savoyards dans la cour des entrepreneurs. Après une période critique de R&D, Baramind voit aujourd'hui son horizon s'éclaircir avec un déploiement commercial qui vise la France mais aussi l'Allemagne, l'Angleterre, les Pays-Bas et la Suisse. Une ambition qui requiert toutefois une levée de fonds, soutenue par le réseau financier de LMT.

« La gamme Baramind, produit 100% français, est une première étape. Nous avons l'ambition de nous positionner à termes sur les vélos urbains, un marché à très forte croissance. Notre stratégie est de démontrer que l'innovation passe par l'ergonomie, une combinaison qui apporte aux usagers confort, sécurité et rendement ».

Plus d'informations : <http://www.red-motion.fr>



*Toan Nguyen,
dirigeant de SHORTWAYS*

Créée en janvier 2011, Shortways est un éditeur de logiciels qui propose des outils innovants pour assister l'utilisateur dans ses tâches quotidiennes (comptabilité, gestion commerciale, finance...). Cet assistant virtuel, baptisé "Shortcuts", interprète les textes et les données à l'écran pour fournir la bonne information, au bon moment !

Selon Toan Nguyen, dirigeant de Shortways, les Technologies de l'Information n'ont de sens que si elles apportent une véritable valeur ajoutée aux utilisateurs. Pour cause, ses expériences chez Total et Schlumberger entre autres ont été révélatrices de la perte de temps générée par la gestion des procédures internes. Bien que cet ancien de Centrale n'avait pas le projet de créer une entreprise, il se laissera convaincre par la "machine" Idenergie, organisé par Laval Mayenne Technopole, après avoir été nommé lauréat à l'édition 2010. La startup aura mis très peu de temps pour décrocher des contrats avec Total ou encore Sodexo. L'accueil du marché fut donc excellent ! Un succès anticipé par son dirigeant qui dès la création de la structure a embauché 2 ingénieurs en développement. Shortways continue sa progression et prévoit à courts termes de faire une levée de fonds pour renforcer son équipe commerciale.

« Etre dirigeant d'entreprise est un exercice de funambule où il faut coûte que coûte trouver l'équilibre entre investissements (R&D), investisseurs, clients et l'humain ».

Plus d'informations : <http://www.shortways.fr>

POURQUOI CREER SA STARTUP EN MAYENNE ?

Toan Nguyen dirigeant de Shortways témoigne :

« J'ai monté ma start-up à cheval entre Laval et Paris. Laval pour la R&D, Paris pour le business (nous sommes une start-up B2B).

Après presque 1 an d'existence quelques constats :

- faire sa R&D en province, c'est le top. Pas de stress pour arriver au boulot, et les moyens modernes (skype) permettent de se parler quand on veut. Les ingénieurs développeurs peuvent se consacrer pleinement à leur tâche.

Economiquement il n'y a pas photo (nous sommes chez un incubateur, 350 euros pour 25m2 par mois...)

Par contre, il faut un manager autonome sur place pour bien cadrer et être sûr que l'équipe délivre régulièrement (on fait de l'agile). On synchronise « physiquement » tous les 3 semaines (début / fin de sprint)

- côté networking, on bénéficie de 2 réseaux : Paris et le réseau régional où on est implantés. La vision régionale permet de remettre les pieds sur terre par rapport au « hype » parisien. Bref, que du bon! ».

Retrouvez ce témoignage sur le blog de Guilhem Bertholet : <http://www.guilhembertholet.com/blog/2011/11/17/pourquoi-et-comment-ne-pas-creer-sa-startup-web-a-paris/>

LA PEPINIERE LMT VA S'AGRANDIR

Les startups incubées peuvent bénéficier de bureaux au sein de la Pépinière LMT. Occupée à 100%, la Pépinière est en cours d'agrandissement pour offrir 15 bureaux supplémentaires début octobre et permettre l'accueil de nouvelles startups.

La Pépinière LMT va s'agrandir

Les startups incubées peuvent bénéficier de bureaux au sein de la Pépinière LMT. Occupée à 100%, la Pépinière est en cours d'agrandissement pour offrir 15 bureaux supplémentaires début octobre et permettre l'accueil de nouvelles startups.

Contact presse :

Marion Hurbin

Laval Mayenne Technopole

Tél : 06 75 77 61 53

Mail : marion.hurbin@laval-technopole.fr